

COMMUNIQUÉ DE PRESSE

Paris, le 9 juin 2026

**Le contrat Sérénipierre évolue et devient Patrima+ :
offre enrichie, gestion flexible et digitalisation.**

Murano annonce, avec Suravenir, filiale d'assurance-vie, de prévoyance et d'épargne retraite du Crédit Mutuel Arkéa, des évolutions sur leur contrat historique. Depuis sa création en 2012, le contrat d'assurance-vie Sérénipierre¹ n'a cessé d'évoluer pour accompagner les besoins des conseillers et de leurs clients. Dans un contexte marqué par des attentes renforcées en matière de diversification des investissements, de digitalisation des parcours et de lisibilité des offres, Murano et Suravenir annoncent un enrichissement de l'offre, une gestion toujours plus flexible et une expérience utilisateur optimisée, tout en conservant les fondamentaux qui ont fait le succès du contrat.

A cette occasion, Sérénipierre devient Patrima+², nouvelle identité du contrat.

Une offre d'investissement élargie et différenciante

Patrima+ propose ainsi :

- Une large gamme de supports non cotés³, couvrant l'ensemble des moteurs de performance de cette classe d'actifs : capital-investissement, dette privée et infrastructures ;
- Un accès privilégié à des thématiques stratégiques telles que la défense ou la souveraineté ;
- Une offre de crédit patrimonial intégrée avec Investys Vie ;
- Et toujours un fonds en euros 'Actif Général', ayant d'ores et déjà démontré sa solidité.

Une gestion renforcée et modulable

Le contrat offre une grande liberté dans la construction des allocations grâce à :

- Un mandat d'arbitrage cumulable avec la gestion libre ;
- Des profils de gestion pilotée capitalisant sur les expertises de Zenith Asset Management⁴ et intégrant notamment des actifs non cotés.

Une expérience plus fluide et digitalisée

Dans une logique de simplification et d'efficacité, Patrima+ bénéficie :

- D'un parcours digital optimisé ;
- De la signature électronique pour l'ensemble des opérations, de l'adhésion aux rachats ;
- D'un service de back-office premium, gage de qualité et de réactivité pour les partenaires.

L'investissement sur des unités de compte comporte un risque de perte en capital.

¹ Primonial Sérénipierre est un contrat d'assurance vie de groupe de type multisupport commercialisé par Murano et géré par Suravenir, entreprise régie par le Code des assurances. Le Document d'Informations Clés (DIC) du contrat d'assurance vie Primonial Sérénipierre contient les informations essentielles de ce contrat. Ce document est disponible auprès de Suravenir.

² Patrima+ est un contrat d'assurance vie de groupe de type multisupport géré par Suravenir, entreprise régie par le Code des assurances. Le document d'informations clés du contrat d'assurance vie Patrima+ contient les informations essentielles de ce contrat. Ce document est disponible auprès de Suravenir ou en vous rendant sur le site suravenir.fr.

³ L'assureur Suravenir ne s'engage que sur le nombre d'unités de compte et non sur leur valeur. La valeur des unités de compte qui reflète la valeur d'actifs sous-jacents, n'est pas garantie mais est sujette à des fluctuations à la hausse comme à la baisse dépendant et particulier de l'évolution des marchés financiers. Le fonctionnement des unités de compte est décrit dans la Notice d'Information. Les performances passées ne préjugent pas des performances futures.

⁴ Société de gestion de portefeuille agréée par l'AMF sous le n°GP 11000028 - filiale du Groupe Crystal

Une identité en phase avec les ambitions de Murano et Suravenir

Avec Patrima+, Murano et Suravenir affirment leur ambition commune de proposer un contrat plus flexible, plus complet et pleinement aligné avec les pratiques de conseil actuelles, permettant aux partenaires d'aller plus loin dans leurs recommandations tout en offrant à leurs clients une expérience plus fluide au quotidien.

« L'évolution de Sérénipierre vers Patrima+ s'inscrit dans une logique de renforcement continu de notre proposition de valeur et démontre notre volonté d'accompagner nos partenaires et leurs clients dans la durée. En élargissant l'accès aux différentes classes d'actifs, en intégrant davantage de flexibilité dans les modes de gestion et en améliorant l'expérience digitale, nous donnons aux partenaires CGPI de Murano les moyens de construire des allocations toujours plus pertinentes et différenciantes dans le cadre de l'assurance vie », déclare **Thibaut Peigney, Directeur général adjoint de Murano.**

« Cette évolution du contrat illustre la capacité de Suravenir à accompagner l'innovation des acteurs de la gestion de patrimoine, tout en s'appuyant sur des fondamentaux solides comme la qualité du service de notre back-office. Patrima+ conjugue diversification, performance et sécurité et va servir les ambitions de développement des partenaires de Murano », ajoute **François-Régis Bernicot, Président du directoire de Suravenir.**

Visionnez la vidéo de Thibaut Peigney et François-Régis Bernicot en cliquant [sur ce lien](#).

A propos de Murano

Murano est la plateforme dédiée aux conseillers en gestion de patrimoine indépendants du Groupe Crystal. Elle met à la disposition des CGPI un ensemble de solutions digitalisées d'investissement innovantes et des services exclusifs pour répondre aux exigences accrues de la profession.

Murano accompagne les CGPI à chaque étape du développement de leur activité et leur permet de délivrer un conseil à haute valeur ajoutée, grâce à :

- Une offre de produits innovants haut de gamme et en architecture ouverte,
- Un accompagnement de services performants pour vous accompagner à chaque étape de développement de votre cabinet,
- Des solutions digitalisées assurant un parcours complet et fluide.

www.murano-is.com

À propos de SURAVENIR

Suravenir est la filiale d'assurance-vie, de prévoyance et d'épargne retraite du Crédit Mutuel Arkéa. Au 31 décembre 2025, Suravenir affiche plus de 58,2 milliards d'euros d'encours gérés en assurance-vie et une collecte brute qui s'élève à 6,4 milliards d'euros. Suravenir et ses 432 collaborateurs sont spécialisés dans la conception, la fabrication et la gestion de contrats d'assurance-vie, de prévoyance et d'épargne retraite commercialisés par un grand nombre de partenaires distributeurs : réseaux bancaires, canal internet, conseillers en gestion de patrimoine, courtiers et autres grands partenaires. Plus d'informations : www.suravenir.fr

Contact presse Groupe Crystal

Carole Mazurier - cmazurier@groupe-crystal.com

Agence de presse Profile ! – Groupe Crystal

Hina de Soultrait - 01 56 26 72 24 - hdesoultrait@agence-profile.com

Julienne Zebakovisse - 06 78 34 25 13 - jzebakovisse@agence-profile.com

Contact presse Suravenir

Katell Piriou - 06 21 68 17 91 - katell.piriou@suravenir.fr